

# BTSA Technico-Commercial

## Produits Alimentaires et Boissons

### UNE FORMATION POUR DES MÉTIERS :

Le titulaire du BTSA option Technico-commercial, spécialité Produits Alimentaires et Boissons intervient dans l'élaboration de la stratégie commerciale de l'entreprise. Il organise l'activité commerciale, il participe à la communication de l'entreprise. Il est spécialisé dans la vente ou l'achat de produits alimentaires. Le BTS Technico-Commercial, formation de niveau III, permet d'accéder à des postes tels que :

- Technico-Commercial/Attaché commercial
- Responsable marketing / Responsable communication
- Chef de rayon ou de secteur / Animateur de ventes
- Responsable des achats / Responsable d'enseigne
- Cadre en grandes surfaces



### UNE FORMATION PAR ALTERNANCE :

Le BTS se déroule en alternance avec le secteur professionnel. Les nombreux stages vous permettent d'acquérir et de conforter votre expérience professionnelle, de vous constituer un portefeuille de compétences tant dans les domaines commerciaux que dans les domaines techniques.

### DURÉE :

Une formation en alternance comprenant 1500 h en centre de formation et jusqu'à 40 semaines de stage en entreprise sur 2 ans.

### CONDITIONS D'ADMISSION :

- Bac général
- Bac technologique
- Bac professionnel

### POURSUITE D'ÉTUDES :

Le BTS permet un accès direct à l'emploi et laisse la possibilité d'une poursuite d'études sur une large gamme de formations.

- Licences professionnelles : (management, marketing, industries agroalimentaires etc...)
- Écoles de commerce
- Certificats de spécialisation

### STAGE :

Nous proposons un parcours de stages suivant un plan de formation qui respecte votre progression et une acquisition cohérente des compétences professionnelles.

- Stage découverte du secteur Commercial
- Stage qualité
- Stage produit
- Stage mobilité

Entreprises supports de stage : Magasins de détail, hyper et super marchés, centrales d'achats, grossistes, coopératives, industries agro-alimentaires (Possibilité de suivre ce cursus en contrat de professionnalisation)





# BTSA Technico-Commercial

## Produits Alimentaires et Boissons



### CONTENU DE FORMATION :

#### Un enseignement général :

- Accompagnement au projet personnel et professionnel
- Organisation économique, sociale et juridique
- Techniques d'expression et de communication, d'animation et de documentation
- Anglais / Espagnol
- Éducation physique et sportive

#### Un enseignement technique et commercial :

- Traitement des données / Technologie de l'information et du multimédia
- Gestion
- Mercatique / Relation commerciale
- Projet commercial et actions professionnelles
- Produits alimentaires et boissons
- Anglais technico-commercial
- Module d'initiatives locale (MIL)  
Étude d'une filière Européenne (voyage d'étude)

### STRUCTURE DE L'EXAMEN :

50 % contrôle continu  
sur les 2 années de scolarité

50 % en épreuves terminales  
en examen national

### ACTIVITÉS PÉDAGOGIQUES :

Une formation dynamique comprenant de nombreuses visites d'étude, un voyage à l'étranger, des mises en situation à travers des animations commerciales



### Maison Familiale Rurale de Périgueux

20, rue Beaulieu ■ BP 70053 ■ 24002 Périgueux Cedex

Tél 05 53 45 44 10 ■ Fax 05 53 45 44 12

E-mail : [mfr.perigueux@mfr.asso.fr](mailto:mfr.perigueux@mfr.asso.fr)

Site internet : [www.mfr-perigueux.com](http://www.mfr-perigueux.com)

Établissement de formation privé  
sous contrat avec le Ministère de l'Agriculture



**RÉUSSIR**  
autrement